

FIM, Accélérateur de réussite.

negoventis

un réseau

CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE

BACHELOR RESPONSABLE COMMERCE INTERNATIONAL (RECI)

LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

Dénoté(e) également Responsable Export ou Responsable de Zone Export, le (la) Responsable en Commerce International est chargé(e) de définir et de mettre en place une politique commerciale sur un portefeuille de pays/marchés étrangers, dans un environnement multiculturel. L'alternant(e) pourra :

- Assurer les achats à l'international de biens et services
- Veiller à optimiser les importations/exportations réalisées avec les fournisseurs/distributeurs et garantir les approvisionnements/acheminements des marchandises
- Assurer la commercialisation et la promotion de la gamme de produits de l'entreprise et le développement des marchés étrangers existant
- Evaluer les marchés et la faisabilité des plans commerciaux
- Elaborer une stratégie marketing sur la zone ciblée en cohérence avec la politique générale définie par sa direction
- Prospector en direct, ou avec son équipe, de nouveaux débouchés, et développer le portefeuille de clients sur la zone ciblée
- Se positionner en coordinateur(trice) et conseiller(ère) auprès de son équipe commerciale et administrative en France et auprès de ses partenaires à l'étranger
- Animer un réseau international de fournisseurs/distributeurs et de clients directs
- Contribuer à l'augmentation du CA et des marges à l'international.



MÉTIERS VISÉS

- International business developer
- Responsable ou chef de zone export
- Responsable commercial export ou Responsable développement à l'international
- Attaché commercial export / technico-commercial export
- Responsable Administration des Ventes Export
- Responsable marketing international
- Chef de produit / Category manager
- Acheteur International.



CONDITIONS D'ACCÈS & PRÉ-REQUIS

- Être titulaire d'un BAC+2 (notamment BTS commerce international, Vente, Tourisme, Langues Etrangères Appliquées ou autres parcours)
- Maîtrise de l'anglais et deuxième langue étrangère.

Sélection : Admission à la formation sur dossier, entretien et tests.

Inscription : Possibilité de s'inscrire de janvier à septembre.



CAMPUS

Saint-Lô - Campus 1



MÉTHODE D'ÉVALUATION

- Contrôle continu : examens écrits et oraux en individuel ou en groupe.



VALIDATION

Diplôme de niveau 6 (Ex niveau II/ inscrit au RNCP (Bac+3/4) sous l'appellation « Responsable du développement commercial » reconnu par l'État publié au Journal Officiel depuis le 03/03/2007. Cette formation fait partie du réseau CCI NEGOVENTIS qui comprend 100 campus dans toute la France.



PROGRAMME

ELABORER UNE STRATÉGIE COMMERCIALE À L'INTERNATIONAL

- Réaliser le diagnostic interne de l'entreprise
- Réaliser le diagnostic (externe) Marché à l'international
- Définir la stratégie commerciale à l'international
- Définir un plan d'actions commerciales à l'international

CONCEVOIR & METTRE EN ŒUVRE L'ACTION COMMERCIALE À L'INTERNATIONAL

- Cibler les prospects et clients à l'international
- Préparer et organiser l'action commerciale
- Réaliser l'action commerciale
- Évaluer l'action commerciale
- Fidéliser la clientèle

MANAGER L'ACTIVITÉ À L'INTERNATIONAL (HOMMES & PROJETS)

- Constituer et animer une équipe commerciale
- Manager un projet de développement à l'international

ADMINISTRER LES OPÉRATIONS AVEC L'ÉTRANGER

- Établir des contrats commerciaux
- Gérer les risques financiers à l'international
- Coordonner les modalités d'acheminement de biens et/ou de services

RETROUVEZ TOUTES LES INFOS SUR NOTRE SITE



LES INFOS PRATIQUES

Programme continu (public demandeur d'emploi, salarié et étudiant) :

- 10 mois de formation dont 15 semaines de stage pratique en entreprise.

Programme apprentissage :

- 12 mois dont 17 semaines en formation
- Une semaine à l'école et 3 semaines en entreprise.
- Cette formation peut être réalisée dans le cadre d'une reconversion professionnelle.
- Ce cursus est assuré en présentiel.



FINANCEMENTS & TARIFS

Cette formation peut être financée dans le cadre :

- de l'alternance (contrat de professionnalisation).
- de l'apprentissage (contrat d'apprentissage).
- d'un Projet de Transition Professionnelle -PTP- (Ex CIF) salarié ou demandeur d'emploi
- d'un financement individuel (étudiant ou non)
- d'une Validation des Acquis de l'Expérience - VAE
- de la formation continue (Pro-A, plan de formation...)
- du CPF

Les tarifs :

- Consultez notre site internet

Nos campus sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Pour toute question relative au handicap, un référent handicap FIM est à votre écoute : emmanuel.mahe@normandie.cci.fr